

Las exportaciones de la región NOA en 2014

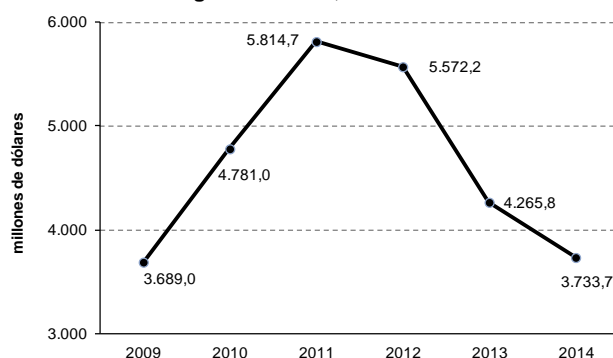
Durante el año 2014 las exportaciones de productos de la región noroeste ascendieron a 3.733,7 millones de dólares¹. De ese total, aproximadamente 62% correspondió a los Productos Primarios, las Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA) representaron 13% y las de Origen Industrial (MOI) 15%, mientras que Combustible y energía absorbió el 9% restante.

Cuadro 1. Valor y volumen de las exportaciones según Grandes Rubros Región noroeste, 2014

Grandes Rubros	Valor FOB (millones de dólares)	Volumen físico (miles de toneladas)
Total	3.733,7	3.558,8
Productos primarios	2.325,0	2.652,6
Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA)	494,7	316,0
Manufacturas de Origen Industrial (MOI)	571,8	193,3
Combustibles y Energía	342,1	397,0

Los porcentajes mencionados significaron mantener con escasas variaciones la participación que los Grandes Rubros habían alcanzado en 2013.

Gráfico 1. Valor total de las exportaciones Región noroeste, 2009/2014



La facturación del último año representó una caída, respecto a un año atrás, de un poco más de 530 millones de dólares y en términos relativos 12,5%. Se mantuvo así la tendencia negativa ya evidenciada en el último bienio. La contracción más importante se observó en las Manufacturas de Origen Agropecuario.

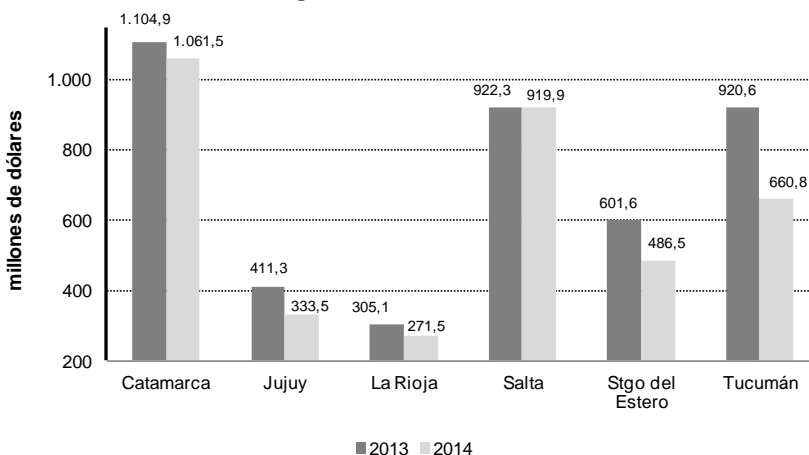
Cuadro 2. Valor de las exportaciones según Grandes Rubros y variación anual Región noroeste, 2013/2014

Grandes Rubros	año 2013 (millones de dólares)	año 2014	variación (%)
Total	4.265,8	3.733,7	-12,5
Productos primarios	2.514,7	2.325,0	-7,5
Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA)	663,8	494,7	-25,5
Manufacturas de Origen Industrial (MOI)	679,8	571,8	-15,9
Combustibles y Energía	407,5	342,1	-16,0

¹ Las fuentes de todos los cuadros y gráficos de este Parte de Prensa fueron archivos provisorios del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) facilitados a la Dirección de Estadísticas de Salta.

Tampoco las provincias escaparon a esta situación. La caída absoluta más importante la padeció Tucumán, jurisdicción en la que las ventas al exterior disminuyeron casi 260 millones de dólares. Este monto explicó por sí solo nada menos que 49% del total de la caída interanual regional. Salta, y en segundo lugar Catamarca, fueron las provincias con la reducción relativa menos pronunciada. Estas diferencias de comportamiento motivaron cierta concentración: Catamarca, que en 2013 generaba 26% de las exportaciones del noroeste, pasó a 28% en 2014, la participación de Salta pasó de 22 a 25%, en cambio, la de Tucumán cayó de 22 a 18%.

**Gráfico 2. Valor de las exportaciones por provincia
Región noroeste, 2013/2014**



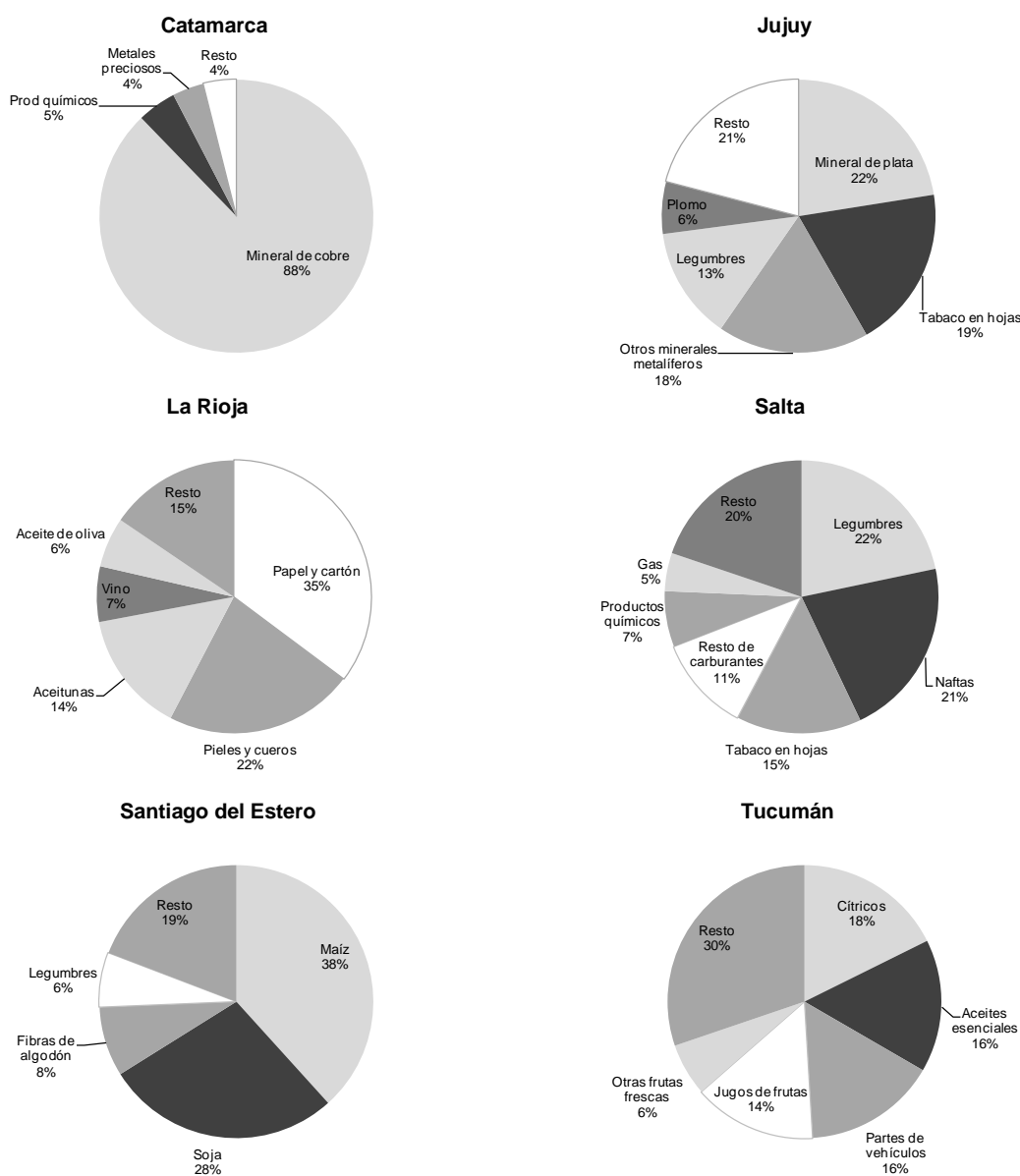
Durante 2014 no hubo modificaciones substanciales en el ordenamiento de los principales países clientes de los productos con origen de la región NOA. Como se evidencia en el Cuadro 3, que contiene el *ranking* para cada año, en los 5 primeros puestos se conservaron exactamente las posiciones. Entre ellos únicamente creció el valor de los despachos a Japón, mientras que los dirigidos a China mantuvieron prácticamente el nivel de 2013. En cambio las exportaciones a Brasil se desplomaron 60 millones de dólares, a Alemania 73 millones y a Estados Unidos, 35 millones. El enroque de puestos entre Chile y España halla su explicación en que si bien hacia ambos países disminuyeron los despachos, los destinados al trasandino lo hicieron en 30 millones de dólares y solo en 8 millones los que fueron al peninsular.

**Cuadro 3. Valor de las exportaciones según principales destinos
Región noroeste, 2013/2014**

	año 2013	año 2014
Total	4.265,8	3.733,7
1. Brasil	622,2	561,9
2. Alemania	523,2	450,3
3. China	323,1	325,9
4. Estados Unidos	274,3	239,5
5. Japón	205,6	234,7
6. Chile	192,5	167,2
7. España	175,1	162,1
8. Bulgaria	151,7	128,8
9. Bolivia	147,2	106,6
10. Países Bajos	123,0	105,9
Resto de países	1.527,8	1.250,7

Teniendo en cuenta la clasificación por rubros, en las ventas regionales a Brasil tuvieron relevancia las naftas, las partes de vehículos y las legumbres. En esos tres rubros se concentró 68% del valor total. El mineral de cobre representó 90% de lo despachado durante 2014 a Alemania. De los cerca de 326 millones de dólares comprados por China a la región, 84% correspondió a soja, tabaco y productos químicos inorgánicos. Estados Unidos efectuó adquisiciones bastante diversificadas, los 6 productos principales no alcanzaron a completar tres cuartos del valor total y fueron los aceites esenciales, los jugos de frutas, las frutas frescas, los productos químicos inorgánicos, los cueros y el azúcar crudo. 80% de los despachos destinados a Japón estuvieron compuestos por mineral de cobre y otro 7% por mineral de plata.

Gráfico 2. Participación de los principales rubros exportados por provincia Región noroeste, 2014



Cuando se analiza la composición de las exportaciones en cada provincia se comprueba que 88% de las de Catamarca se originaron en el Mineral de cobre y sus concentrados, siguiéndole con un lejano 5% los Productos químicos

inorgánicos. Las ventas de Jujuy están más diversificadas, las encabezaron el Mineral de plata y el Tabaco en hojas, completando entre ambos 42% del valor total de esa provincia. El Papel, cartón y sus manufacturas representan 35% de la facturación riojana, mientras que las Pieles y cueros agregan otro 22%. En Salta las Legumbres (22%), las Naftas (21%) y el Tabaco en hojas (15%) encabezaron la estadística por rubros. Dos granos, maíz y soja, justificaron 66% de los despachos en el caso de Santiago del Estero, en otro ejemplo de concentración en escasos rubros. Por último, en Tucumán los Cítricos, los Aceites esenciales y las Partes de vehículos significaron 49% de las exportaciones de 2014.

El Cuadro 4 presenta, para la docena de principales productos de exportación de la región en 2014, cuál fue la variación relativa que experimentó el valor facturado en comparación con el año anterior y qué porcentajes correspondieron a cambios en el volumen y en la cotización.

**Cuadro 4. Valor de las exportaciones y variación anual del valor, del volumen físico y del precio
Principales productos de la Región noroeste, 2013/2014**

Producto	Valor 2014 <i>(millones de dólares)</i>	Variación interanual		
		Valor (%)	Volumen físico (%)	Precio (%)
Minerales de cobre	931,9	-2,3	3,8	-5,9
Maíz	200,6	-40,0	-20,7	-24,3
Naftas	195,4	-12,5	-1,0	-11,7
Soja	174,8	-8,0	-4,7	-3,5
Tabaco Virginia en hojas secas	158,2	-22,1	-29,4	10,2
Limonos	125,5	-40,1	-46,8	12,6
Porotos blancos secos	118,5	72,0	45,9	17,9
Porotos negros secos	113,7	266,0	305,6	-9,8
Aceites esenciales de limón	107,3	-36,5	-53,8	37,3
Jugos de limón	106,5	-16,0	-55,0	86,5
Gasoil	101,9	-9,9	-8,3	-1,7
Papel y cartón recubiertos de polietileno	94,7	-3,7	-4,8	1,2

Por ejemplo, si en el último año la exportación del Mineral de cobre de Catamarca se contrajo en 2,3%, fue como resultado de que las toneladas se expandieron 3,8% pero la cotización del mineral cayó 5,9%. Este análisis permite diferenciar distintas situaciones. Entre los productos agrícolas más destacados, disminuyó la exportación del maíz, la soja, el tabaco y el limón. En el caso del primero resultaron determinantes las importantes caídas tanto en el volumen como en el precio. Los despachos de tabaco y limón registraron disminuciones que no llegaron a compensar las subas en sus cotizaciones. Siempre entre los productos primarios, se destacaron los porotos, en especial el negro, que de 33 mil toneladas vendidas en 2013 pasó a poco más de 132 mil un año después. Obsérvese que entre las MOA, los aceites esenciales y los jugos de limón tuvieron un comportamiento similar al de la fruta fresca: Hubo mejoras en el precio medio pero reducciones en el volumen.

Nota: Para consultas sobre el tema, el interesado puede dirigirse a la Dirección General de Estadísticas de Salta, Alvarado 697, 4º piso, Salta, teléfono 387-4310102, e-mail: jcid@indec.mecon.gov.ar